

2024年6月·第3套 英语四级阅读理解（四选一） 第2篇·51-55 题答案与解析

QUESTIONS & ANALYSIS • 阅读理解题和解析

阅读理解题和解析 · 51-55 题

本页 51-55 题的答案与逐题解析由懒笔记基于2024年6月·第3套 英语四级阅读理解（四选一）原卷逐题核对整理。与试卷排版同一卷面：先是 Directions 与 5 段原文（段首标 P1-P5 段号、逐段附中文翻译）；之后 5 道题逐题排列，每题英文题干与选项后紧接本题解析——题干与选项中译、答案、题型判定、题干拆句、定位句中英对照与逐选项对错归因。

真题卷第3套(2024-06) • 英语四级

Part III Section C (2)

Directions: There are 2 passages in this section. Each passage is followed by some questions or unfinished statements. For each of them there are four choices marked A), B), C) and D). You should decide on the best choice and mark the corresponding letter on **Answer Sheet 2** with a single line through the centre.

Passage Two

Questions 51 to 55 are based on the following passage.

P1 The art of persuasion means convincing others to agree with your point of view or to follow your course of action. For some of us, persuasion is an instinctive quality and the power of influencing comes naturally. For the rest of us, persuasion skills can be learned and developed over time.

说服的艺术意味着让他人同意你的观点或遵循你的行动方案。对我们中的一些人来说,说服是一种本能的品质,影响他人的能力与生俱来。对我们其余的人来说,说服技巧可以随着时间的推移而学习和培养。

P2 Employers place a great value on employees with persuasion skills because they can impact several aspects of job performance. Besides, teamwork and leadership rely heavily on the power of persuasion to get things done. Without persuasion skills, employees may not be as committed to or convinced of the importance of an organization's vision and long-term mission. Effective use of persuasion skills will not only help get your coworkers excited about your ideas, it'll also help you motivate them to achieve a common goal.

雇主非常重视具备说服技巧的员工,因为他们能够影响工作表现的多个方面。此外,团队合作和领导力在很大程度上依赖说服的力量来完成工作。如果没有说服技巧,员工可能不会那么认同或相信组织愿景和长期使命的重要性。有效运用说服技巧不仅有助于让你的同事对你的想法感到兴奋,还能帮助你激励他们实现共同目标。

P3 In order to learn the art of persuasion at the workplace, you need to understand how to handle conflicts and reach agreements. Good communication is the first step in effective persuasion, but logic and reasoning are just as important. Before you can get somebody on-board with your goal, you should

help them understand why they should pursue it. Using visual aids to back up your ideas can help communicate your ideas better and make compelling arguments so your listeners will come to a logical choice and become fully committed to your ideas and plans.

为了在职场学习说服的艺术,你需要理解如何处理冲突和达成协议。良好的沟通是有效说服的第一步,但逻辑和推理同样重要。在你能让某人支持你的目标之前,你应该帮助他们理解为什么他们应该追求这个目标。使用视觉辅助工具来支持你的想法可以帮助更好地传达你的想法并提出令人信服的论据,这样你的听众就会做出合乎逻辑的选择,并完全致力于你的想法和计划。

P4 Successful persuasion skills are based on your ability to have positive interactions and maintain meaningful relationships with people. In order to sustain those relationships, you must be able to work in their best interests as well. Your coworkers are more likely to agree with you when they succeed alongside you. The more they achieve and the greater progress they make, the more they trust your judgement and strength.

成功的说服技巧基于你与人们进行积极互动和维持有意义关系的能力。为了维持这些关系,你也必须能够为他们的最大利益工作。当你的同事与你一起成功时,他们更有可能同意你的观点。他们取得的成就越多,取得的进步越大,他们就越信任你的判断和力量。

P5 We persuade and get persuaded every day—we're either convincing or being convinced. A vast majority of people prefer collaboration and teamwork over traditional organizational structures; no one likes to be told what to do or to be pushed around. Therefore, organizations and leaders should adopt powerful persuasion skills to bring about necessary changes.

我们每天都在说服他人和被他人说服——我们要么在说服,要么在被说服。绝大多数人更喜欢协作和团队合作而不是传统的组织结构;没有人喜欢被告知该做什么或被人指使。因此,组织和领导者应该采用强有力的说服技巧来带来必要的变革。

题目与逐题解析

51. What does the author say about the ability to be persuasive in the first paragraph?

- A) People may either be born with it or be able to cultivate it.
- B) It proves crucial in making others follow one's course of action.
- C) It refers to the natural and instinctive power of influencing one's coworkers.
- D) People may view it as both a means to convince others and an art of communication.

作者在第一段中关于说服能力说了什么?

- A) 人们可能天生具有这种能力,也可能能够培养这种能力。
- B) 它被证明对让他人遵循自己的行动方针至关重要。
- C) 它指的是影响同事的天然本能力量。
- D) 人们可能将其既视为说服他人的手段,也视为一种沟通艺术。

【答案】 A (细节题)

【判型】 What does the author say about the ability to be persuasive in the first paragraph?
是典型的 What does the author say + 段落限定, 问的是作者在指定段落对某事的具体说法, 无 infer/imply 字样。

【拆句】 题干 What does the author say about the ability to be persuasive in the first paragraph? 主干为 What does the author say about X, X 是 the ability to be persuasive; in the first paragraph 是地点状语修饰 say。结构平铺直叙，无陷阱。

【定位】 For some of us, persuasion is an instinctive quality and the power of influencing comes naturally. For the rest of us, persuasion skills can be learned and developed over time.

对我们中的一些人来说，说服是与生俱来的天赋，影响他人的能力是天生的；对我们其余的人来说，说服技巧是可以随时间学习并培养的。

【选项】 A) ✓ 正确

For some of us, persuasion is an instinctive quality ↔ **born with it**

persuasion skills can be learned and developed over time ↔ **be able to cultivate it**

预判要求“天生或后天习得”两端都覆盖，仅 People may either be born with it or be able to cultivate it 用 either...or 句式完整对应两端。

B) 答非所问

It proves crucial in making others follow one's course of action 把首段对“能力来源”的说明换成了“能力的重要性”，回答的不是 What does the author say 这个问题的。

C) 以偏概全

It refers to the natural and instinctive power of influencing one's coworkers 只截取了“天生本能”那一半 (some of us)，漏掉了“后天习得”那一半 (the rest of us)，且把场景窄化到 coworkers。

D) 无中生有

People may view it as both a means to convince others and an art of communication 中的 art of communication 在首段并未提及，原文只说 the art of persuasion，把 persuasion 偷换成 communication。

52. Why are persuasion skills greatly valued in the workplace?

A) They enable employees to be convinced of their long-term gains.

B) They enable employees to trust their leaders unconditionally.

C) They help motivate coworkers to strive for a common goal.

D) They help an organization to broaden its vision effectively.

为什么说服技巧在职场中备受重视？

A) 它们使员工能够相信自己的长期收益。 B) 它们使员工能够无条件地信任他们的领导者。

C) 它们有助于激励同事为共同目标而奋斗。 D) 它们有助于组织有效地拓宽其愿景。

【答案】 C (细节题)

【判型】 Why are persuasion skills greatly valued in the workplace? 问的是被广泛重视的具体原因，是文中可直接读出的事实，不要求跨段综合推断。

【拆句】 题干 Why are persuasion skills greatly valued in the workplace? 是 Why + be + 过去分词 valued 构成的被动疑问句，主语是 persuasion skills; in the workplace 是地点状语。被动语态把动作发出方（雇主）省略了，考生需要意识到“被谁所重视”的隐含主语在原文是 employers。

【定位】 Effective use of persuasion skills will not only help get your coworkers excited about your ideas, it'll also help you motivate them to achieve a common goal.

有效运用说服技巧不仅有助于让你的同事对你的想法感到兴奋，也有助于你激励他们为实现共同目标而努力。

【选项】 A) **无中生有**

They enable employees to be convinced of their long-term gains 中的 long-term gains 在原文找不到对应，原文 long-term mission 谈的是组织的长期使命，并非员工的长远收益。

B) **过度推断**

They enable employees to trust their leaders unconditionally 中 unconditionally 是绝对化表述，原文只谈“激励”，从未要求“无条件信任”，属于过度推断。

C) **✓ 正确**

help you motivate them to achieve a common goal ↔

help motivate coworkers to strive for a common goal

预判“激励同事为共同目标”两要素，They help motivate coworkers to strive for a common goal 在句法结构上几乎是原文的平移，是最贴近预判的选项。

D) **偷换概念**

They help an organization to broaden its vision effectively 把原文的“让员工 committed to vision”（员工对愿景的认同）偷换成“拓展组织的愿景”（broaden its vision），动作和受体都被换掉。

53. What should people do to learn the art of persuasion at the workplace?

- A) Acquire effective communication skills.
- B) Avoid getting involved in conflicts with others.
- C) Understand the reason for pursuing their goals.
- D) Commit themselves fully to their ideas and plans.

人们应该做什么来学习职场中的说服艺术？

- A) 掌握有效的沟通技巧。 B) 避免卷入与他人的冲突。 C) 理解追求目标的原因。
D) 全身心地投入到自己的想法和计划中。

【答案】 A (细节题)

【判型】 What should people do to learn the art of persuasion at the workplace? 提问“为达成 X 该做什么”，答案是原文中显性陈述的前置条件，无需推断。

【拆句】 题干 What should people do to learn the art of persuasion at the workplace? 主干是 What should people do, to learn... at the workplace 是不定式做目的状语。考生易把 to learn 误读为定语修饰 do, 正确理解应是“为了学会..., 人们该做什么”。

【定位】 Good communication is the first step in effective persuasion, but logic and reasoning are just as important.

良好的沟通是有效说服的第一步, 但逻辑和推理同样重要。

【选项】 A) ✓ 正确

Good communication is the first step in effective persuasion ↔

Acquire effective communication skills

预判要求“先做好沟通”, Acquire effective communication skills 用 acquire 动作动词直译 first step 隐含的“获取动作”, 匹配度最高。

B) 偷换概念

Avoid getting involved in conflicts with others 把原文 how to handle conflicts (处理冲突) 偷换成 avoid... conflicts (回避冲突), 原文从未让人避开冲突。

C) 张冠李戴

Understand the reason for pursuing their goals 把原文中的“帮别人理解为什么要追求该目标”张冠到“自己理解”, 主语错位。

D) 答非所问

Commit themselves fully to their ideas and plans 描述的是听众被说服后的状态 (fully committed), 是“说服成功”的结果, 而题干问的是说服者该做的前置条件。

54. When are you more likely to succeed in persuading your coworkers?

- A) When they are convinced you work in their interests while sacrificing your own
- B) When they become aware of the potential strength of the judgements you make
- C) When they become aware of the meaningful relationships you keep with them.
- D) When they are convinced they will make achievements together with you.

什么时候你更有可能成功说服你的同事?

- A) 当他们确信你在为他们的利益工作而牺牲自己的利益时。
- B) 当他们意识到你所做判断的潜在力量时。 c) 当他们意识到你与他们保持的有意义的关系时。
- D) 当他们确信自己将与你一起取得成就时。

【答案】 D (细节题)

【判型】 When are you more likely to succeed in persuading your coworkers? 问的是某客观条件下的可能性, 文中第四段直陈条件句, 可直接定位。

【拆句】 题干 When are you more likely to succeed in persuading your coworkers? 主干是 When are you more likely to succeed, to succeed in doing 是固定搭配。考生易把 more likely 误读作纯感情色彩词, 应理解为“在何种条件下, 更可能”, 相当于在问触发条件。

【定位】 Your coworkers are more likely to agree with you when they succeed alongside you.

当你的同事与你一起取得成功时，他们更可能同意你的看法。

【选项】 A) **过度推断**

while sacrificing your own 是原文从未提及的“牺牲自我利益”，原文只说“为对方利益着想”，未要求牺牲自己。

B) **偷换概念**

the potential strength of the judgements you make 把原文 they trust your judgement and strength 中的并列两件事偷换成“判断的潜在力量”，concept 被悄悄合并改写。

C) **答非所问**

meaningful relationships you keep with them 是说服力的前提条件（说服者需要做），不是同事被说服的触发条件——题干问的是后者。

D) **✓ 正确**

when they succeed alongside you ↔

When they are convinced they will make achievements together with you

预判“双方共同成功才更易被说服”，they will make achievements together with you 是定位句 they succeed alongside you 的同义改写，方向一致。

55. Why are organizations and leaders advised to adopt powerful persuasion skills to bring about necessary changes?

- A) To convince employees of the value of collaboration
- B) To allow for the preferences of most people of today
- C) To improve on traditional organizational structures
- D) To adapt to employees' ever-changing working styles

为什么建议组织和领导者采用强有力的说服技巧来带来必要的变革？

- A) 为了让员工相信协作的价值。 B) 为了照顾到当今大多数人的偏好。 C) 为了改进传统的组织结构。
D) 为了适应员工不断变化的工作方式。

【答案】 B (细节题)

【判型】 Why are organizations and leaders advised to adopt powerful persuasion skills to bring about necessary changes? 问的是该建议的事实依据，文中末段直陈，无须推断。

【拆句】 题干 Why are organizations and leaders advised to adopt powerful persuasion skills to bring about necessary changes? 是 Why + 被动 are advised to do 的疑问句，to bring about... 是不定式做目的状语。该结构隐含的动作发出方是“作者”，被建议方是 organizations and leaders；考生需识别这是在问作者给出此建议的依据。

【定位】 A vast majority of people prefer collaboration and teamwork over traditional organizational structures; no one likes to be told what to do or to be pushed around. Therefore, organizations and leaders should adopt powerful persuasion skills to bring about necessary changes.

绝大多数人更喜欢协作与团队合作，而非传统组织结构；没人喜欢被指使或被任意摆布。因此，组织和领导者应当采用有力的说服技巧来带来必要的变革。

【选项】 A) 答非所问

To convince employees of the value of collaboration 把“顺应大多数人偏好”换成了“说服员工相信协作的价值”——原文是员工自己已经偏好协作，无需再被说服其价值。

B) ✓ 正确

A vast majority of people prefer collaboration and teamwork over traditional organizational structures

↔ To allow for the preferences of most people of today

题干问“为什么被建议这么做”，To allow for the preferences of most people of today 用 To do 不定式直接给出目的-原因，是最贴合预判的答案。

C) 无中生有

To improve on traditional organizational structures 把“改善传统组织结构”列为目的，但原文 traditional organizational structures 出现的语境是“人们更偏好协作而非传统组织结构”，并未把“改善”它作为说服技巧的目的。

D) 无中生有

To adapt to employees' ever-changing working styles 中的 ever-changing working styles（不断变化的工作方式）原文未提，原文谈的是“偏好”而非“工作方式的变化”。

SENTENCE INSIGHTS • 句子精讲

10 句真题句逐层精讲

下列真题句各有独立的句子解析页——中文翻译、结构树逐层拆解、成分与时态、考点讲解与真题高频词。点击句子进入完整解析。

Besides, teamwork and leadership rely heavily on the power of persuasion to get things done.

第2段，第2句

“主语 + 谓语 + 介词短语 (rely on) + 不定式目的状语”是四六级和考研阅读中常见的简单句结构，具有一定代表性；并列主语和程度副词修饰谓语也是典型用法，学习后可迁移到类似句式

Without persuasion skills, employees may not be as committed to or convinced of the importance of an organization's vision and long-term mission.

第2段，第3句

主系表结构配合情态动词和并列表语,以及句首介词短语作状语,是四六级和考研阅读中高频出现的句式,尤其在议论文和说明文语境中常见,掌握后可迁移应用到大量类似句型。

Good communication is the first step in effective persuasion, but logic and reasoning are just as important.

第3段，第2句

这种“前一判断 + but + 后一平衡判断”的并列句非常常见，阅读中反复出现。掌握后可迁移到大量议论文和说明文句子。

Before you can get somebody on-board with your goal, you should help them understand why they should pursue it.

第3段，第3句

本句结构高度典型：“Before”引导的时间状语从句前置 + 主句 + “why”引导的宾语从句，是四六级和考研阅读中的常见句式。双宾语结构（“help somebody do something”）和宾语从句也是高频考点。掌握后可大量复用于类似句式的分析。

The more they achieve and the greater progress they make, the more they trust your judgement and strength.

第4段，第4句

“the more ... the more ...”是四六级和考研阅读中的高频句式,用于表达正比例关系,掌握后可直接迁移到大量类似句子的理解中,具有很高的典型性和实用价值。

Therefore, organizations and leaders should adopt powerful persuasion skills to bring about necessary changes.

第5段，第3句

“主语 + 情态动词 + 动词原形 + 宾语 + 不定式目的状语”是四六级和考研阅读中极为常见的句式,情态动词表建议、不定式表目的都是高频考点,学习后可大量复用到议论文、说明文等文体中。

People may either be born with it or be able to cultivate it.

第51题, A

情态动词加并列动词短语的结构在四六级、考研阅读中较为常见,具有一定代表性;但 "either...or" 在谓语内部并列的句式并非高频核心句型,迁移价值中等。

They enable employees to be convinced of their long-term gains.

第52题, A

"enable sb to do sth" 是四六级和考研阅读中的高频句式,本句结构清晰且完整,宾补使用被动不定式也是典型用法。掌握本句后,学生可以将这一模式迁移到大量类似句子,代表性很强。

Avoid getting involved in conflicts with others.

第53题, B

祈使句 + 动名词宾语是常见劝告句式,具有一定代表性,但结构过于简单,在四六级或考研真题中属于基础句式,典型性中等。

Why are organizations and leaders advised to adopt powerful persuasion skills to bring about necessary changes?

第55题 题干

疑问句+被动语态+不定式作宾语补足语的组合在四六级和考研阅读中高频出现,尤其是议论文和说明文中常见此类提问或论述结构,句式代表性强,掌握后可大量复用

HIGH-FREQUENCY • 真题高频词

本篇出现的 69 个英语四级真题高频词

下列单词既在本篇真题中出现, 又是 **英语四级** 历年真题的高频词 (在该考试真题中出现的句子数均不少于 8)。每个词标注本篇 出现次数与该考试真题句频, 点击可查看该词的释义、音标、词形与真题例句。

persuasion

B2

n. 说服

本篇14次 · 真题 14 句

employee

A2

n. 雇员, 员工

本篇6次 · 真题 194 句

convince B1

v. 说服, 使相信

本篇6次 · 真题 10 句

coworker B1

n. 同事

本篇5次 · 真题 10 句

organization B1

n. 组织

本篇4次 · 真题 76 句

relationship B1

n. 关系

本篇3次 · 真题 109 句

effective B1

adj. 有效的, 起作用的

本篇3次 · 真题 63 句

power A2

n. 权力

本篇3次 · 真题 59 句

workplace B1

n. 工作场所

本篇3次 · 真题 48 句

persuade B1

v. 说服

本篇3次 · 真题 15 句

likely A2

adj. 很可能的

本篇2次 · 真题 224 句

view A2

n. 观点, 看法

本篇2次 · 真题 85 句

traditional B1

adj. 传统的

本篇2次 · 真题 79 句

enable B1

v. 使能够

本篇2次 · 真题 58 句

adopt B1

v. 采纳

本篇2次 · 真题 41 句

conflict B2

n. 冲突

本篇2次 · 真题 38 句

motivate B2

v. 激励

本篇2次 · 真题 33 句

aware A2

adj. 知道的

本篇2次 · 真题 30 句

powerful B1

adj. 强大的
本篇2次·真题30句

vision B2

n. 视力
本篇2次·真题28句

fully B1

adv. 完全地
本篇2次·真题26句

meaningful B2

adj. 有意义的
本篇2次·真题24句

strength B1

n. 力量
本篇2次·真题20句

structure B1

n. 结构
本篇2次·真题20句

pursue B2

v. 追求
本篇2次·真题17句

teamwork B1

n. 团队合作
本篇2次·真题11句

committed B2

adj. 尽心尽力的
本篇2次·真题10句

collaboration B2

n. 合作
本篇2次·真题9句

author A2

n. 作者
本篇1次·真题244句

quality A2

n. 质量
本篇1次·真题100句

impact B2

n. 影响
本篇1次·真题98句

base A2

n. 基础
本篇1次·真题95句

performance B1

n. 表演
本篇1次·真题66句

gain B1

v. 获得;赢得
本篇1次·真题64句

potential B2

adj. 潜在的

本篇1次·真题 63 句

positive B1

adj. 积极的

本篇1次·真题 62 句

employer B1

n. 雇主

本篇1次·真题 52 句

maintain B1

v. 维持

本篇1次·真题 44 句

adapt B2

v. 适应, 适合 (新环境、新情况)

本篇1次·真题 42 句

importance B1

n. 重要性

本篇1次·真题 40 句

interaction B2

n. 相互作用

本篇1次·真题 40 句

majority B2

n. 大多数, 大部分

本篇1次·真题 40 句

working A2

adj. 有工作的

本篇1次·真题 39 句

rely B1

v. 依赖; 依靠

本篇1次·真题 36 句

achievement B1

n. 成就

本篇1次·真题 33 句

mission B1

n. 任务

本篇1次·真题 33 句

cultivate B2

v. 培养, 发展 (技能、态度、关系等)

本篇1次·真题 31 句

style A2

n. 方式

本篇1次·真题 31 句

means A2

n. 方法

本篇1次·真题 30 句

argument B1

n. 争论

本篇1次·真题 29 句

handle

A2

v. 处理

本篇1次·真题 28 句

aid

B1

n. 帮助

本篇1次·真题 26 句

aspect

B2

n. 方面

本篇1次·真题 22 句

crucial

B2

adj. 至关重要的

本篇1次·真题 22 句

greatly

B1

adv. 非常

本篇1次·真题 20 句

vast

B2

adj. 巨大的

本篇1次·真题 20 句

leadership

B2

n. 领导地位;领导权

本篇1次·真题 18 句

commit

B2

v. 承诺、保证做某事

本篇1次·真题 17 句

listener

B1

n. 听者

本篇1次·真题 17 句

strive

B2

v. 努力, 奋斗, 力求

本篇1次·真题 17 句

involved

B1

adj. 参与的

本篇1次·真题 16 句

therefore

B1

adv. 因此, 所以

本篇1次·真题 16 句

naturally

B1

adv. 自然地

本篇1次·真题 14 句

preference

B2

n. 偏爱

本篇1次·真题 13 句

reasoning

B2

n. 推理

本篇1次·真题 13 句

heavily

B1

adv. 大量地

本篇1次·真题 11 句

sustain

B2

v. 维持

本篇1次 · 真题 10 句

logical

B2

adj. 符合逻辑的

本篇1次 · 真题 9 句

visual

B2

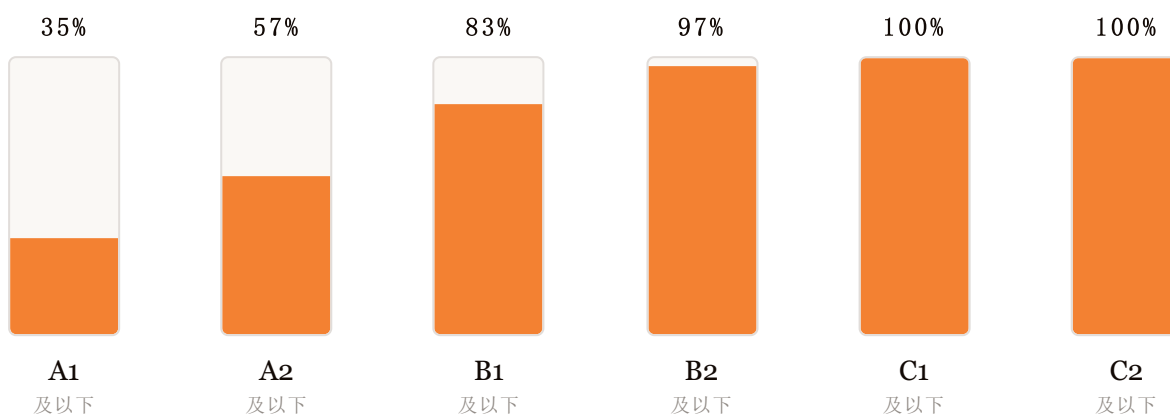
adj. 视觉的

本篇1次 · 真题 9 句

VOCABULARY · 词汇难度分布

全文 184 词按 CEFR 难度累积覆盖

全文去重后共 **184** 个单词，按欧框 CEFR 等级统计。每根柱表示「该等级及以下」的累积占比（CDF），最右一柱为 100%。B2 以上（C1/C2）为高阶词，本篇共 5 个 · 约 3%。



每柱为「按 CEFR 等级及以下」的累积覆盖率（CDF）· 数据为全文去重词 184 个 · 末柱为 100%

去重总词数

184

B2 以上难词

3%

B1 及以下覆盖

83%

英语四级 2024年6月·第3套 · 全卷构成

Part I	写作	题目解析 →
Part II	听力	与2024年6月第2套共用 · 题目解析 →
Part III Section A	完形填空（选词填空）	题目解析 →
Part III Section B	长篇阅读（信息匹配）	题目解析 →
Part III Section C (1)	阅读理解（四选一）	题目解析 →
Part III Section C (2)	阅读理解（四选一）	本题
Part IV	汉译英（段落翻译）	题目解析 →